



EKSPORTSEMINAR: DET GODE KUNDEMØDE

Kom med på vores næste eksportseminar **d. 28. august** omhandlende "Det gode kundemøde". Du får bl.a. svar på, hvordan eksportmarkedet og produktkategorien analyseres, hvordan du forbereder dig på mødet/forhandlingen med indkøberen og hvordan du 'store checker' bedst.

Du får konkrete værktøjer til, hvordan du griber store check og kundemøder rigtigt an. Det er rigtigt, at vi alle gør det hele tiden – men er udbyttet af vores anstrengelser skarpe nok?

Dagens oplægsholdere er Kennet Petersen og Ove Lindbjerg Pedersen fra Effectlab. De har begge mange års erfaring som konsulenter inden for fødevarerbranchen og står klar til at give dig konkrete værktøjer og sparring omkring det gode kundemøde.

Dato: 28. august 2018

Sted: Økologisk Landsforening, Silkeborgvej 260, 8230 Åbyhøj

Pris: 500 kr. pr. person

Tilmeldingsfrist: 24. august 2018 til nan@okologi.dk

DAGSORDEN:

9.30 – 10.00: Velkomst og introduktion til "det gode kundemøde"

10.00 – 10.45: Hvordan analyseres eksportmarkedet og produktkategorien?

10.45 – 11.00: Kaffepause

11.00 – 12.00: Hvordan 'store checker' du bedst? Lær at 'læse' en butik, dens kunder og butikshylderne. Du får konkrete anvisninger til, hvordan du analyserer butikshylden samt finder ud af, hvor dine produkter skal stå.

12.00 – 12.45: Frokost

12.45 – 13.30: Prisstrategier - Hvordan fastsætter du prisen på dit produkt?

13.30 – 14.15: Hvordan forbereder du dig på mødet/forhandlingen med indkøberen?

14.15 – 14.30: Kaffepause

14.30 – 15.30: Sparring, netværk og afrunding

Vi ser frem til at høre fra dig.

Pernille, Louise og Nanna